



Assortiment

Voor alle vermelde hotels, lodges en appartementen geldt dat de kamers voorzien zijn van eigen sanitair en meestal van thee- en koffiezetter, televisie en telefoon. In de warme gebieden van Afrika meestal ook van airconditioning of plafondventilator. De extra's, zoals maaltijden en minibar etc., betaalt u het gemakkelijkst met de creditcard. Vrijwel alle in deze brochure vermelde hotels accepteren Mastercard en Visa.

Er staan faciliteiten en activiteiten vermeld die het hotel of resort aanbiedt of die in de omgeving worden geboden. Voor de meeste moet u apart betalen. Als u een accommodatie vanwege een bepaalde activiteit (bijv. safari) of faciliteit (bijv. golfbaan) kiest, doet u er goed aan om eerst door ons te laten bevestigen dat dit tijdens uw verblijf ook daadwerkelijk beschikbaar is. Deelname aan excursies, met name safari's, kan zonder boeking vooraf niet worden gegarandeerd.

Onze werkwijze

Startpunt is het doornemen van onze brochure, actiekraant en website. Hiermee doet u ideeën op en krijgt u een gevoel voor de mogelijkheden en prijzen. Daarna kunt u het beste een offerte laten maken voor uw ideale reisplan. In de offerte werken we uw reisplan verder uit, met een gedetailleerde opsomming van de door u gewenste reisonderdelen met afzonderlijke prijzen. Wij nemen daarbij een optie op vluchten, zodat we ook zeker zijn dat het voorgestelde reisschema kan worden uitgevoerd. Bovendien ziet u dan de exacte vliegroute en vliegtijden. Uiteraard is de offerte gratis en vrijblijvend.

Wat betreft het reisplan bieden we u maatwerk als geen ander. Voor het maken van een offerte dienen wij het volgende van u te weten:

- aantal personen en namen van de reizigers (incl. 1e voornaam volgens paspoort);
- vertrekdatum (bijv. op zijn vroegst op 20 juli en bij voorkeur op een zaterdag);
- terugkomstdatum (bijv. niet later dan 16 augustus), aantal reisdagen (bijv. uit en thuis 23 dagen);
- reisbestemmingen (bijv. gebied bij Kaapstad 2 weken en bij het Krugerpark 6 dagen);
- wensen t.a.v. het landarrangement (bijv. huurauto met airco., middenklassehotels).

Bij de offerte kunnen wij desgewenst meer uitgebreide informatie meesturen. Zodra u van ons een offerte heeft ontvangen kunt u een afspraak maken om langs te komen op een van onze kantoren. We kunnen dan goed voorbereid en in meer detail op uw wensen ingaan en het reisplan daaraan aanpassen. We trekken hiervoor ruim de tijd uit, u spreekt met een verkoper die op uw bestemming zelf heeft gereisd. In het verkoopgesprek kunnen we aan de hand van landkaarten, hotelbrochures, video's en internet het reisplan verder verduidelijken of helpen bij het maken van keuzes. Het boeken van uw reis kan zowel telefonisch als per email.

